



ปรับปรุง: พ.ศ. 2567

หลักสูตรนิติศาสตร์  
สาขาวิชานิติศาสตร์  
รหัสวิชา 0801413 การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

ระดับปริญญา  ตรี  ป.บัณฑิต  โท  ป.บัณฑิตชั้นสูง  เอก  
คณะ/วิทยาลัย นิติศาสตร์  
ชื่อรายวิชา การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

[ 1 ]

รายละเอียดของรายวิชา (มคอ.3)  
ประจำภาคเรียนที่ 2 ปีการศึกษา 2567

หมวดที่ 1 ข้อมูลทั่วไป

1. รหัสและชื่อรายวิชา  
รหัสรายวิชา 0801413  
ชื่อรายวิชาภาษาไทย การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย  
ชื่อรายวิชาภาษาอังกฤษ Negotiation conciliation and legal consultant
2. จำนวนหน่วยกิต 3(2-3-4)  
(ทฤษฎี 45 ชม. ปฏิบัติ 30 ชม. ศึกษาด้วยตนเอง 6 ชม. /สัปดาห์)
3. หลักสูตรและประเภทของรายวิชา
  - 3.1 หลักสูตร
    - ระดับปริญญาตรี  ระดับประกาศนียบัตรบัณฑิต
    - ระดับปริญญาโท  ระดับปริญญาเอก
  - 3.2 ประเภทของรายวิชา
    - วิชาพื้นฐาน  วิชาบังคับ  วิชาเลือก
    - วิชาเลือกเสรี  อื่น ๆ .....
4. อาจารย์ผู้รับผิดชอบรายวิชาและอาจารย์ผู้สอน

4.1 อาจารย์ผู้รับผิดชอบรายวิชา

ลำดับ	ชื่อ - สกุล	คณะ/ สาขาวิชา	โทรศัพท์	E-mail	หมายเหตุ
1	ผศ.เจษฎา ทองขาว	นิติศาสตร์	08-1627-5326	jesada.t@tsu.ac.th	
2	อาจารย์ชูดานุช วิสะมิตนันต์	นิติศาสตร์	09-2606-0600	chudanuch.v@tsu.ac. th	



หลักสูตรนิติศาสตร์  
สาขาวิชานิติศาสตร์  
รหัสวิชา 0801413 การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

ระดับปริญญา  ตรี  ป.บัณฑิต  โท  ป.บัณฑิตชั้นสูง  เอก  
คณะ/วิทยาลัย นิติศาสตร์  
ชื่อรายวิชา การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

[ 2 ]

#### 4.2 อาจารย์ผู้สอน

ลำดับ	ชื่อ - สกุล	คณะ/ สาขาวิชา	โทรศัพท์	E-mail	หมายเหตุ
1	ผศ.เจษฎา ทองขาว	นิติศาสตร์	08-1627-5326	jesada.t@tsu.ac.th	
2	อาจารย์ชูดานุช วิสะมิตนันต์	นิติศาสตร์	09-2606-0600	chudanuch.v@tsu. ac.th	

#### 5. ภาคการศึกษา/ปีการศึกษา ชั้นปีที่เรียน

ภาคการศึกษาที่ 2/67 ชั้นปีที่ 2

#### 6. รายวิชาที่ต้องเรียนมาก่อน (Pre-requisite)

มี ระบุ [.....]

ไม่มี

#### 7. รายวิชาที่ต้องเรียนพร้อมกัน (Co-requisites)

มี ระบุ [.....]

ไม่มี

#### 8. สถานที่เรียน มหาวิทยาลัยทักษิณ วิทยาเขตสงขลาและวิทยาเขตพัทลุง

#### 9. วันที่จัดทำหรือปรับปรุงรายละเอียดของรายวิชาครั้งล่าสุด

25 ตุลาคม 2567



หลักสูตรนิเทศศาสตร์  
สาขาวิชานิเทศศาสตร์  
รหัสวิชา 0801413 การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

ระดับปริญญา  ตรี  ป.บัณฑิต  โท  ป.บัณฑิตชั้นสูง  เอก  
คณะ/วิทยาลัย นิเทศศาสตร์  
ชื่อรายวิชา การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

[ 3 ]

## หมวดที่ 2 จุดมุ่งหมายและวัตถุประสงค์

### 1. จุดมุ่งหมายของรายวิชา (Course Goals)

เพื่อให้นิสิตเกิดการเรียนรู้/มีความสามารถ/สมรรถนะที่ต้องการด้านต่าง ๆ ดังนี้

1. เพื่อให้นิสิตมีความรู้และความเข้าใจสามารถอธิบายและวิเคราะห์หลักการ แนวคิด ทฤษฎี รูปแบบ วิธีการ และแนวปฏิบัติ เกี่ยวกับการเจรจาต่อรอง โกล่เกลี่ย และการให้คำปรึกษาทางกฎหมายได้อย่างถูกต้อง
2. เพื่อให้นิสิตมีกระบวนการคิดวิเคราะห์อย่างเป็นระบบ เจรจาต่อรอง โกล่เกลี่ย และการให้คำปรึกษาทางกฎหมายได้อย่างถูกต้องและเหมาะสม
3. เพื่อให้นิสิตมีความสามารถในการสืบค้นรวบรวมข้อเท็จจริงและข้อกฎหมายได้
4. เพื่อให้นิสิตให้ความสำคัญและมีจรรยาบรรณทางวิชาการและวิชาชีพเพื่อรักษาความลับได้
5. เพื่อให้นิสิตมีความน่าเชื่อถือ มั่นใจในตนเอง และคิดอย่างเป็นระบบ

### 2. วัตถุประสงค์ของรายวิชา

- 2.1 เพื่อเพิ่มสาระการเรียนรู้ และปรับกิจกรรมในการจัดกระบวนการเรียนรู้ให้สอดคล้องกับกระบวนการให้คำปรึกษากฎหมาย
- 2.2 เพื่อให้นิสิตมีความรู้จากการเรียนรู้ทั้งในและนอกชั้นเรียนจากกิจกรรมที่หลากหลาย/ได้เรียนรู้สาระต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับกฎหมายทั้งในและนอกชั้นเรียนโดยผ่านกิจกรรมตลอดจนการฝึกปฏิบัติเจรจาต่อรอง
- 2.3 เพื่อให้สอดคล้องกับกรอบมาตรฐานคุณวุฒิการศึกษาระดับอุดมศึกษาและมีความชัดเจนด้านการสร้างบัณฑิตของคณะนิเทศศาสตร์ มหาวิทยาลัยทักษิณ พร้อมทั้งประยุกต์ใช้เทคโนโลยีสารสนเทศเพื่อนำเสนอความรู้ด้านกฎหมายในชั้นเรียนหรือเวทีอื่นได้



หลักสูตรนิติศาสตร์  
สาขาวิชานิติศาสตร์  
รหัสวิชา 0801413 การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

ระดับปริญญา  ตรี  ป.บัณฑิต  โท  ป.บัณฑิตชั้นสูง  เอก  
คณะ/วิทยาลัย นิติศาสตร์  
ชื่อรายวิชา การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

[ 4 ]

### หมวดที่ 3 ลักษณะและการดำเนินการ

#### 1. คำอธิบายรายวิชา (Course Description)

หลักการ แนวคิด ทฤษฎี รูปแบบ วิธีการ และแนวปฏิบัติ เกี่ยวกับการเจรจาต่อรอง โกล่เกลี่ย และการให้คำปรึกษาทางกฎหมาย ตลอดจนการฝึกปฏิบัติเจรจาต่อรอง โกล่เกลี่ยและการให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

#### 2. จำนวนชั่วโมงที่ใช้ต่อภาคการศึกษา

ภาคทฤษฎี (ชั่วโมง)	ภาคปฏิบัติ (ชั่วโมง)	การศึกษาด้วยตนเอง (ชั่วโมง)
3	0	6

#### 3. จำนวนชั่วโมงต่อสัปดาห์ที่อาจารย์ให้คำปรึกษาและแนะนำทางวิชาการแก่นิสิตเป็นรายกลุ่มหรือรายบุคคล

1 ชั่วโมงต่อสัปดาห์ โดยการประกาศให้นิสิตทราบในชั้นเรียน ทางเว็บไซต์และติดประกาศหน้าห้องทำงานอาจารย์



หลักสูตรนิติศาสตร์

สาขาวิชานิติศาสตร์

รหัสวิชา 0801413 การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

ระดับปริญญา  ตรี  ป.บัณฑิต  โท  ป.บัณฑิตชั้นสูง  เอก

คณะ/วิทยาลัย นิติศาสตร์

ชื่อรายวิชา การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

[ 5 ]

#### หมวดที่ 4 การพัฒนาผลการเรียนรู้ที่คาดหวังระดับรายวิชาของนิสิต

##### 1. ความรู้ หรือทักษะที่รายวิชามุ่งหวังที่จะพัฒนานิสิต (CLOs)

เมื่อสิ้นสุดการเรียนการสอนแล้ว นิสิตที่สำเร็จการศึกษาในรายวิชานี้จะสามารถ

1. CLO1 อธิบายหลักการ แนวคิด ทฤษฎี รูปแบบ วิธีการ และแนวปฏิบัติ เกี่ยวกับการเจรจาต่อรอง โกล่เกลี่ย และการให้คำปรึกษาทางกฎหมาย ได้อย่างถูกต้อง
2. CLO2 รับฟังข้อเท็จจริง คั่นคว้าและรวบรวมข้อเท็จจริงและข้อกฎหมายได้
3. CLO3 วิเคราะห์หลักการ แนวคิด ทฤษฎี รูปแบบ วิธีการ และแนวปฏิบัติ เกี่ยวกับการเจรจาต่อรอง โกล่เกลี่ย และการให้คำปรึกษาทางกฎหมาย ได้อย่างถูกต้อง
4. CLO4 รักษาความลับได้
5. CLO5 มีความน่าเชื่อถือ มั่นใจในตนเอง และคิดอย่างเป็นระบบ

##### 2. วิธีการจัดประสบการณ์การเรียนรู้เพื่อพัฒนาความรู้ หรือ ทักษะ ในข้อ 1 และการวัดผลลัพธ์การเรียนรู้ของรายวิชา

CLOs	วิธีสอน/วิธีการจัดประสบการณ์การเรียนรู้	วิธีการวัดผลลัพธ์การเรียนรู้/เครื่องมือในการวัดผลลัพธ์การเรียนรู้
CLO1	1. อธิบายหลักการ แนวคิด ทฤษฎี รูปแบบ วิธีการ และแนวปฏิบัติ เกี่ยวกับการเจรจาต่อรอง โกล่เกลี่ย และการให้คำปรึกษาทางกฎหมาย	1. ประเมินจากผลงานการค้นคว้าและการนำเสนอ 2. การสอบ
CLO2	1. อธิบายรับการรับฟังข้อเท็จจริง คั่นคว้าและรวบรวมข้อเท็จจริงและข้อกฎหมาย	1. ประเมินจากผลงานการค้นคว้าและการนำเสนอ 2. การสอบ
CLO3	1. วิเคราะห์หลักการ แนวคิด ทฤษฎี รูปแบบ วิธีการ และแนวปฏิบัติ เกี่ยวกับการเจรจาต่อรอง โกล่เกลี่ย และการให้คำปรึกษาทางกฎหมาย ได้อย่างถูกต้อง	1. ประเมินจากผลงานการค้นคว้าและการนำเสนอ 2. การสอบ
CLO4	1. รักษาความลับได้	1. ประเมินจากผลงานการค้นคว้า
CLO5	1. มีความน่าเชื่อถือ มั่นใจในตนเอง และคิดอย่างเป็นระบบ	1. ประเมินจากผลงานการค้นคว้าและการนำเสนอ



หลักสูตรนิติศาสตร์  
สาขาวิชานิติศาสตร์  
รหัสวิชา 0801413 การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

ระดับปริญญา  ตรี  ป.บัณฑิต  โท  ป.บัณฑิตชั้นสูง  เอก  
คณะ/วิทยาลัย นิติศาสตร์  
ชื่อรายวิชา การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

[ 6 ]

### หมวดที่ 5 แผนการสอนและการประเมินผล

#### 1. แผนการสอน

ลำดับ ที่	หัวข้อ/รายละเอียด	จำนวนชั่วโมง		กิจกรรมการเรียนรู้ การสอน สื่อที่ใช้	ผู้สอน
		บรรยาย	ปฏิบัติ		
1	๑.ภาพรวมสาระสำคัญของพระราชบัญญัติการไกล่เกลี่ยข้อพิพาท พ.ศ. ๒๕๖๒ ๒.การไกล่เกลี่ยข้อพิพาทภาคประชาชน และการจัดตั้งศูนย์ไกล่เกลี่ยข้อพิพาทภาคประชาชน ๓.คุณสมบัติ จริยธรรมของผู้ไกล่เกลี่ย	7	-	1. บรรยาย (ใช้ PowerPoint/สื่ออื่น ๆ) 2. อภิปราย 3. มอบหมายงาน	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ เจษฎา ทองขาว อ.ชูดานุช วิสะมิตนันต์
2	๑.ธรรมชาติของความขัดแย้ง และการวิเคราะห์ความขัดแย้ง ๒.แนวคิด ทฤษฎีเกี่ยวกับการไกล่เกลี่ยข้อพิพาทในบริบทสากล	7	-	1. บรรยาย (ใช้ PowerPoint/สื่ออื่น ๆ) 2. อภิปราย 3. ทำแบบทดสอบ	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ เจษฎา ทองขาว อ.ชูดานุช วิสะมิตนันต์
3-4	๑.ทักษะที่จำเป็นและเทคนิคในการเจรจาไกล่เกลี่ยข้อพิพาท ๒.การไกล่เกลี่ยข้อพิพาททางแพ่ง ขั้นตอนการจัดการกระบวนการไกล่เกลี่ยข้อพิพาททางแพ่ง การบังคับตามข้อตกลงระงับข้อพิพาท	7	3	1. บรรยาย (ใช้ PowerPoint/สื่ออื่น ๆ) 2. อภิปราย 3.กิจกรรมการไกล่เกลี่ย 4. ทำแบบทดสอบ	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ เจษฎา ทองขาว อ.ชูดานุช วิสะมิตนันต์
5	๑. การจัดการกับบุคคลที่ยากกับการเจรจา และการจัดการอารมณ์ของตนเอง ๒.ภาษาการไกล่เกลี่ย การสร้างความสัมพันธ์ และบรรยายภาคในการไกล่เกลี่ยข้อพิพาทด้วยสันติวิธี ๓.ปัจจัยแห่งความสำเร็จ ข้อท้าทายและอุปสรรคในการเจรจาไกล่เกลี่ย	7	-	1. บรรยาย (ใช้ PowerPoint/สื่ออื่น ๆ) 2. อภิปราย 3. ทำแบบทดสอบ	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ เจษฎา ทองขาว อ.ชูดานุช วิสะมิตนันต์



หลักสูตรนิติศาสตร์  
สาขาวิชานิติศาสตร์  
รหัสวิชา 0801413 การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

ระดับปริญญา  ตรี  ป.บัณฑิต  โท  ป.บัณฑิตชั้นสูง  เอก  
คณะ/วิทยาลัย นิติศาสตร์  
ชื่อรายวิชา การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

[ 7 ]

สัปดาห์ ที่	หัวข้อ/รายละเอียด	จำนวนชั่วโมง		กิจกรรมการเรียนรู้ การสอน สื่อที่ใช้	ผู้สอน
		บรรยาย	ปฏิบัติ		
6-7	๑.การไกล่เกลี่ยข้อพิพาททางอาญา ขั้นตอนการจัดการกระบวนการ ไกล่เกลี่ยข้อพิพาททางอาญา การยุติ การไกล่เกลี่ยข้อพิพาททางอาญา ผล การไกล่เกลี่ยข้อพิพาททางอาญา ๒.ฝึกปฏิบัติการไกล่เกลี่ยข้อพิพาท ทางแพ่ง	7	6	1. บรรยาย (ใช้ PowerPoint/สื่ออื่น ๆ) 2. อภิปราย 3.กิจกรรมการไกล่ เกลี่ย 4. ทำแบบทดสอบ	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ เจษฎา ทองขาว อ.ชูดานุช วิสะมิตนันต์
8	๑.ฝึกปฏิบัติการไกล่เกลี่ยข้อพิพาท ทางแพ่ง ๒.ฝึกปฏิบัติการไกล่เกลี่ยข้อพิพาท ทางทางอาญา	-	7	การฝึกปฏิบัติ	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ เจษฎา ทองขาว อ.ชูดานุช วิสะมิตนันต์
9	๑.ฝึกปฏิบัติประเด็นสาธารณะโดยใช้ สถานการณ์จำลอง ๒.การให้คำปรึกษาในการทาง กฎหมาย	-	7	การฝึกปฏิบัติ	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ เจษฎา ทองขาว อ.ชูดานุช วิสะมิตนันต์
10-11	๑.การให้คำปรึกษาทางกฎหมาย ๒.การเจรจาต่อรอง	7	7	1. บรรยาย (ใช้ PowerPoint/สื่ออื่น ๆ) 2. อภิปราย 3.การฝึกปฏิบัติการ ให้คำปรึกษา 3. ทำกิจกรรมกลุ่ม	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ เจษฎา ทองขาว อ.ชูดานุช วิสะมิตนันต์
12	สรุปเนื้อหา	3	-	1. บรรยาย (ใช้ PowerPoint/สื่ออื่น ๆ)	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ เจษฎา ทองขาว อ.ชูดานุช วิสะมิตนันต์
18	<b>สอบปลายภาค</b>				
<b>รวม</b>		<b>45</b>	<b>30</b>		



หลักสูตรนิติศาสตร์  
สาขาวิชานิติศาสตร์  
รหัสวิชา 0801413 การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

ระดับปริญญา  ตรี  ป.บัณฑิต  โท  ป.บัณฑิตชั้นสูง  เอก  
คณะ/วิทยาลัย นิติศาสตร์  
ชื่อรายวิชา การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

[ 8 ]

## 2. แผนการประเมินผลสัมฤทธิ์การเรียนรู้ที่คาดหวังระดับรายวิชา CLOs

### 2.1 การวัดและประเมินผลสัมฤทธิ์ในการเรียนรู้

#### ก. การประเมินเพื่อพัฒนาการเรียนรู้ (Formative Assessment)

การประเมินเพื่อพัฒนาผลการเรียนรู้ ประกอบด้วย การให้คำแนะนำในชั้นเรียน/ผลสะท้อนกลับ (feedback) ต่อการมีส่วนร่วมในชั้นเรียน การทำกิจกรรมต่าง ๆ และสังเกตพฤติกรรมผลการเรียนรู้

#### ข. การประเมินเพื่อตัดสินผลการเรียนรู้ (Summative Assessment)

##### (1) วิธีการ/เครื่องมือและน้ำหนักในการวัดและประเมินผล

ผลสัมฤทธิ์การเรียนรู้	วิธีการวัดผล		น้ำหนัก (ร้อยละ)
	วิธีการ	เครื่องมือที่ใช้	
1. CLO1 อธิบายและวิเคราะห์หลักการ แนวคิด ทฤษฎี รูปแบบวิธีการ และแนวปฏิบัติ เกี่ยวกับการเจรจาต่อรอง โกล่เกลี่ย และการให้คำปรึกษาทางกฎหมายได้อย่างถูกต้อง	ประเมินจากความรู้และความเข้าใจเกี่ยวกับการเจรจาต่อรอง โกล่เกลี่ย และการให้คำปรึกษาทางกฎหมายได้อย่างถูกต้อง	1. ประเมินจากผลงานการค้นคว้าและการนำเสนอ 2. การสอบ	93
2. CLO2 ค้นคว้าและรวบรวมข้อเท็จจริงและข้อกฎหมายได้	ประเมินจากการรับฟังข้อเท็จจริง ค้นคว้าและรวบรวมข้อเท็จจริงและข้อกฎหมายได้	1. ประเมินจากผลงานการค้นคว้าและการนำเสนอ 2. การสอบ	
3. CLO3 เเจรจาต่อรอง โกล่เกลี่ย และการให้คำปรึกษาทางกฎหมายได้อย่างถูกต้องและเหมาะสม	ประเมินจากการวิเคราะห์หลักการ แนวคิด ทฤษฎี รูปแบบ วิธีการ และแนวปฏิบัติ เกี่ยวกับการเจรจาต่อรอง โกล่เกลี่ย และการให้คำปรึกษาทางกฎหมาย ได้อย่างถูกต้อง	1. ประเมินจากผลงานการค้นคว้าและการนำเสนอ 2. การสอบ	
4. CLO4 รักษาความลับได้	ประเมินจากการหลักการเจรจาต่อรอง โกล่เกลี่ย และการให้คำปรึกษาทางกฎหมาย	1. ประเมินจากผลงานการค้นคว้าและการนำเสนอ 2. การสอบ	
5. CLO5 มีความน่าเชื่อถือ มั่นใจในตนเอง และคิดอย่างเป็นระบบ	ประเมินจากการเคารพระเบียบ มีวินัย มีความ	1. ประเมินจากผลงานการค้นคว้าและการ	7





หลักสูตรนิติศาสตร์  
สาขาวิชานิติศาสตร์  
รหัสวิชา 0801413 การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

ระดับปริญญา  ตรี  ป.บัณฑิต  โท  ป.บัณฑิตชั้นสูง  เอก  
คณะ/วิทยาลัย นิติศาสตร์  
ชื่อรายวิชา การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

[ 9 ]

	ชื่อสัตย์สุจริต และรับผิดชอบ ต่อตนเองและสังคม เคารพ และให้คุณค่าแก่ตนเองและ ผู้อื่น	นำเสนอ	
<b>รวม</b>			<b>100</b>

(2) ระบบการประเมินผลการเรียนรายวิชา

(2.1) การประเมินผลการเรียนรายวิชา เป็นไปตามข้อบังคับมหาวิทยาลัยทักษิณ  
ว่าด้วยการศึกษาระดับปริญญาตรี พ.ศ. 2566 และกฎหมายอื่นที่เกี่ยวข้อง

(2.2) นิสิตจะต้องเข้าเรียนไม่น้อยกว่าร้อยละ 80 ของเวลาเรียนทั้งหมดของรายวิชา

นี้

(2.3) ค่าระดับคะแนน

ระดับชั้น (เกรด)	คะแนน
A	>80
B+	>75
B	>70
C+	>65
C	>60
D+	>55
D	>50
F	>0

(3) การสอบแก้ตัว (ถ้ารายวิชากำหนดให้มีการสอบแก้ตัว)

-

3. การอุทธรณ์ของนิสิต

นิสิตสามารถอุทธรณ์โดยทำบันทึกข้อความเป็นลายลักษณ์อักษรได้ที่คณะนิติศาสตร์ มหาวิทยาลัย  
ทักษิณ



หลักสูตรนิติศาสตร์  
สาขาวิชานิติศาสตร์  
รหัสวิชา 0801413 การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

ระดับปริญญา  ตรี  ป.บัณฑิต  โท  ป.บัณฑิตชั้นสูง  เอก  
คณะ/วิทยาลัย นิติศาสตร์  
ชื่อรายวิชา การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

[ 10 ]

## หมวดที่ 6 ทรัพยากรประกอบการเรียนการสอน

### 1. ตำราและเอกสารหลัก (Required Texts)

- 1.1 สุพิศ ปราณิตพลกรัง. การไกล่เกลี่ยข้อพิพาทตามกฎหมายใหม่. กรุงเทพมหานคร: นิติธรรมการพิมพ์, 2562.
- 1.2 คริสโตเฟอร์ ดับเบิลยู มัวร์. กระบวนการเจรจาไกล่เกลี่ยคนกลาง. ขอนแก่น : โรงพิมพ์ศิริภัณฑ์ออฟเซ็ท.2542.
- 1.3 จอห์น แมคคอนแนล. ศาสตร์และศิลป์แห่งการระงับความขัดแย้ง พิมพ์ครั้งที่ 2). กรุงเทพมหานคร: สำนักพิมพ์มูลนิธิเด็ก.2549
- 1.4 ชวน หลีกภัย. วิธีระงับข้อพิพาทด้วยวิธีการไกล่เกลี่ย. กรุงเทพมหานคร: กระทรวงยุติธรรม, 2547.
- 1.5 แดเนียล โบว์ลิง และเดวิด เอ. ฮอฟฟ์แมน. ผู้ไกล่เกลี่ยคุณลักษณะเฉพาะตัวกับความสำเร็จในการจัดการความขัดแย้ง. กรุงเทพมหานคร: โครงการจัดพิมพ์คปไฟ, 2553.
- 1.6 นนธนวนันท์ ตั้งตรงจิตต์. 100 คำถามกับการไกล่เกลี่ย. กรุงเทพมหานคร: คัมปายอิมเมจจิง.2553
- 1.7 วันชัย วัฒนศัพท์. การไกล่เกลี่ยระงับข้อพิพาทและความขัดแย้งในชุมชน.  
กรุงเทพมหานคร: โรงพิมพ์ชุมนุมสหกรณ์การเกษตรแห่งประเทศไทย.2550
- 1.8 สรวิศ ลิ้มปริงศ์ .กฎหมายเกี่ยวกับการไกล่เกลี่ยข้อพิพาท. กรุงเทพมหานคร: ธนาเพชร. 2551



หลักสูตรนิเทศศาสตร์  
สาขาวิชานิตศาสตร์  
รหัสวิชา 0801413 การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

ระดับปริญญา  ตรี  ป.บัณฑิต  โท  ป.บัณฑิตชั้นสูง  เอก  
คณะ/วิทยาลัย นิตศาสตร์  
ชื่อรายวิชา การเจรจา โกล่เกลี่ยและให้คำปรึกษาทางกฎหมาย

[ 11 ]

### หมวดที่ 7 การประเมินและปรับปรุงการดำเนินการของรายวิชา

1. **กลยุทธ์การประเมินประสิทธิผลของรายวิชาโดยนิสิต**
  - 1.1 ผู้สอนเปิดโอกาสให้นิสิตได้เสนอถึงปัญหาของการเรียนการสอนในทุกสัปดาห์
  - 1.2 ผู้เรียนประเมินประสิทธิผลของการเรียนการสอนผ่านระบบของมหาวิทยาลัย
2. **กลยุทธ์การประเมินการสอน**

จัดประชุมเพื่อระดมความคิดเห็นจากคณาจารย์ผู้สอนในปลายภาคเรียน
3. **การปรับปรุงการสอน**
  - 3.1 ผู้สอนทบทวนและปรับปรุงกลยุทธ์และวิธีสอนจากผลการประเมินประสิทธิผลรายวิชามาใช้เพื่อพัฒนาคุณภาพการเรียนการสอนให้ดีขึ้น
  - 3.2 ผู้สอนค้นคว้าความรู้หรือข้อมูลใหม่ ๆ มาใช้ในการปรับปรุงเนื้อหาการเรียนการสอน
  - 3.3 จัดอภิปรายหรือสัมมนาเพื่อพัฒนารายวิชาให้เหมาะสมและทันสมัย
4. **การทวนสอบมาตรฐานผลสัมฤทธิ์ของนิสิตในรายวิชา**
  - 4.1 ให้นิสิตได้มีโอกาสตรวจคะแนนและเกรดก่อนส่งเกรดให้สำนักทะเบียน
  - 4.2 ก่อนสอบปลายภาคจะมีการจัดประชุมคณาจารย์เพื่อออกข้อสอบร่วมกัน เพื่อให้ได้ข้อสอบที่ได้มาตรฐาน
5. **การดำเนินการทบทวนและการวางแผนปรับปรุงประสิทธิผลของรายวิชา**

นำผลที่ได้จากการสอบถามความคิดเห็น คะแนนสอบของนิสิต ผลการประชุมสัมมนา นำมาสรุปผลและพัฒนารายวิชา ก่อนการสอนในภาคการศึกษาหน้าหรือภาคการศึกษาถัดไป